



die weinräte

Partner. In allen Lagen.

Im Kundenauftrag suchen wir für den Weineventbereich einer ehem. Weinkellerei an der zentralen Mosel zur Neustrukturierung/-ausrichtung baldmöglichst nachfolgende Position:

## HANDS-ON ALLEIN-GESCHÄFTSFÜHRER FÜR WEINERLEBNISWELT INKL. GASTRO GESUCHT (M/W)

### Ihre Aufgaben:

*Sie und Ihr Team (2 Fest-MA + 3 Aushilfen im Verkauf) sollen das etablierte Weinhaus in die Zukunft führen. Ausgehend von einem stabilen Basisgeschäft entwickeln Sie IHR Weinunternehmen weiter. Die Konzeptionierung und strategische Umsetzung IHRER Ideen ist dabei nicht nur gewünscht, sondern ein Muss!*

- Planung, Organisation und Moderation von Führungen/Weinproben inkl. anschließendem Weinverkauf
- Konzeptentwicklung für neue Geschäftsmodelle inkl. der Umsetzung der dafür notwendigen Strategien um den Weinverkauf online/offline ausbauen
- Identifizierung von Trends und Bedürfnissen der Verbraucher. Daraus jährliche Ableitung der Sortimentsgestaltung (vom Weineinkauf, über die Etikettengestaltung bis hin zur Dokumentation)
- Abstimmung und Reporting mit den Inhabern
- Führung, Einteilung und Motivation der festen/freien MA
- Neben den Geschäftsführer-Aufgaben kümmern Sie sich um alle großen/kleinen Aufgaben und verantworten die tägliche Administration aller GmbH-relevanten Vorgänge zusammen mit Dienstleister

### Ihr Profil:

*Gesucht wird ein verkaufs- und weinaffiner Macher der sich darauf freut, ein Weinunternehmen neu zu erfinden. Aufbauend auf dem Basisgeschäft sind Selbständigkeit und Kreativität die Werkzeuge, um neue, spannende Geschäftsfelder zu entwickeln. Helfen wird bei der Zielerreichung eine empathisches, neugieriges Naturell bei einer ausgeprägten Endverbraucher- und Serviceorientierung. Die Motivation Ihres Mitarbeiter-Teams zur Erreichung Ihrer gemeinsamen Ziele bereitet Ihnen Freude und Genugtuung.*

- Kaufmännische Ausbildung o. ä. – gerne auch Quereinsteiger (Weinfachberater, Sommelier, Gastronomie, Tourismus o. ä.) und Mitarbeiter in der 2. Reihe, die den nächsten Karriereschritt gehen wollen
- Leidenschaftlicher Wunsch sich selbst zu verwirklichen um endlich die eigenen Ideen umzusetzen
- Mindestens 5 Jahre Verkaufserfahrung, idealerweise Wein und/oder Genussprodukte
- Neugierde auf Menschen gepaart mit einem großen Einfühlungsvermögen für Kundenwünsche
- Effiziente Arbeitsweise, hohe Eigenmotivation, Ordnungssinn, Flexibilität
- Ausgeprägte Präsentationsfähigkeit und Abschlussstärke im Vertrieb
- Weitere Kenntnisse: Englisch + ggfs. weitere Fremdsprache, MS Office, Social Media

### Unser Kunde bietet Ihnen:

- Position als eigenverantwortlicher Allein-Geschäftsführer nach Probezeit mit allen Freiheiten
- Fixgehalt und Erfolgsprovision in gemeinsamer Zielabsprache (ergebnis- und projektbezogen)
- Hands-on Saisonarbeit mit Jahresstundenkonto (ggfs. 1-2 Monate frei)
- Motivierende Aufgaben mit hoher Wertschätzung UND einen wunderschönen Arbeitsplatz

Sind Sie an dieser Herausforderung interessiert? Dann senden Sie bitte Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen vorzugsweise per E-Mail mit Angabe Ihrer Verfügbarkeit und Ihres Gehaltswunsches an [christian.kloss@diweinraete.de](mailto:christian.kloss@diweinraete.de) **Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!**

Stand: 22.01.18