

Stellenangebot

SUCCESS STORHY ist eine Personalberatung. Wir begleiten unseren Kunden in seiner Entwicklung.

Unser Kunde

Wir suchen für unseren Kunden eine Verkaufspersönlichkeit als Handelsvertreter/in im Wein- und Spirituosenhandel. Der Kund bietet eine spannende Stelle mit einem breiten Aufgabenspektrum.

Position und Mission

Das Unternehmen verstärkt sein Team und rekrutiert einen/e :

Vertreter/in

mit Sitz im Norden des Elsass oder in Deutschland (Baden-Württemberg)

In enger Zusammenarbeit mit dem Direktor sind Sie verantwortlich für:

- die Entwicklung des Direktverkaufs durch Ansprache von Unternehmensführungen in der Gastronomie, Hotellerie und Tourismusindustrie,
- die Durchführung von Verkaufsaktionen durch Werbeaktionen und monatlicher Anzeigen in der Presse.
- das Sichern der Kundenloyalität.
- das Verantwornen der Lagerhaltung, des Schalterverkaufs sowie lokaler Vertriebskanäle.
- das Führen des Verkaufsteams.

Profil

- Mindestens drei Jahre Verkaufserfahrung im Wein- und Spirituosenhandel.
- Erfahrung im deutschen B2C Markt wird erwartet.
- Verhandlungssichere Deutsch- und Französischkenntnisse.
- Freude am Thema Genuss in Verbindung mit Wein, Sekt und Champagner.
- Freude am Umgang mit Menschen, Kommunikationsstark, Kundenorientiert
- Überzeugungskraft.

Bei Interesse an der angebotenen Position senden Sie bitte Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen per Mail an Karine Hannecart - khannecart@success-storhy.com.

Wir freuen uns, Sie kennen zu lernen !